



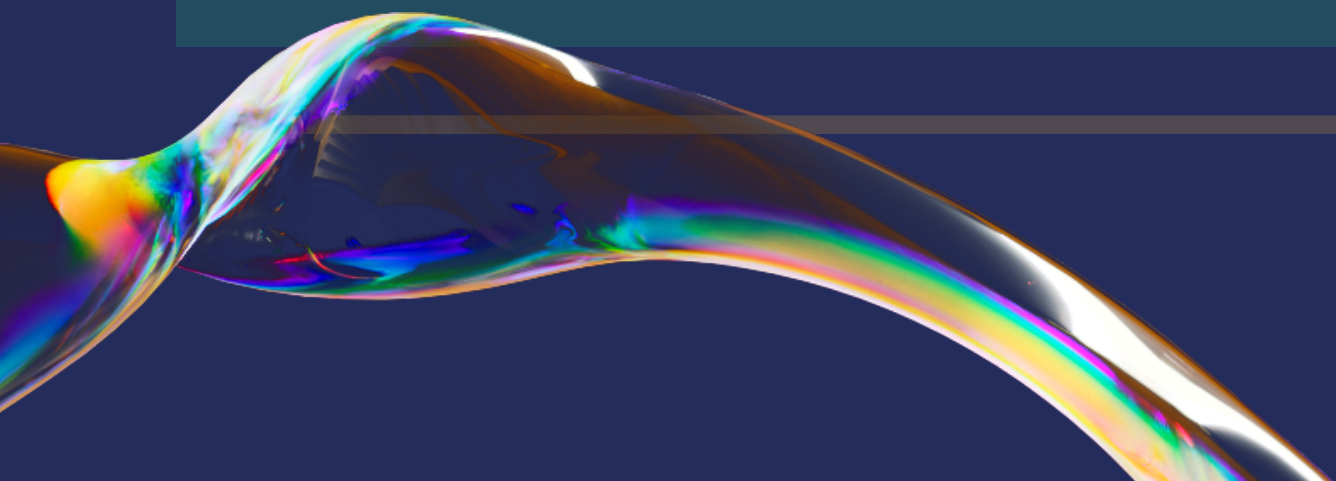
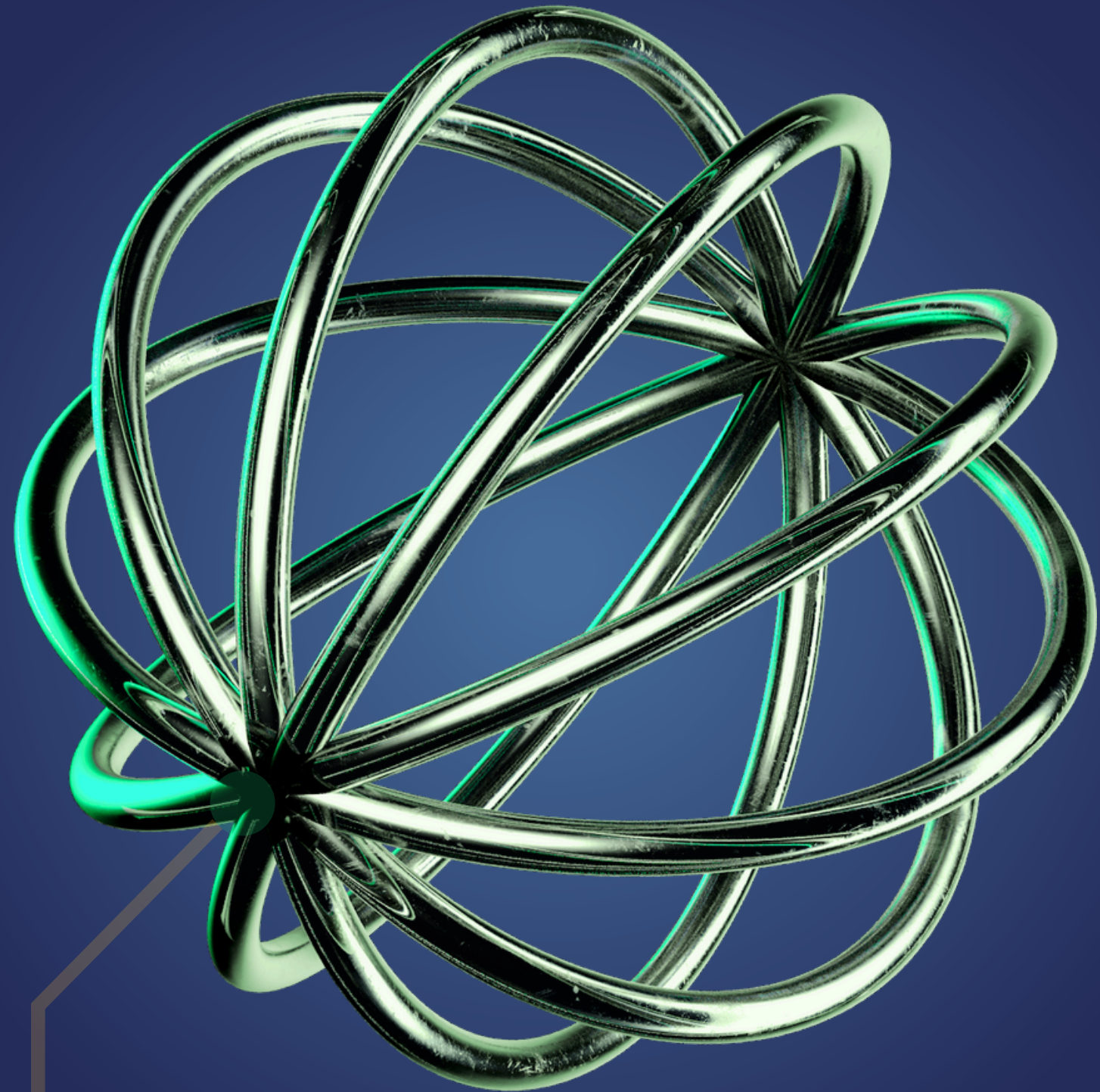
گروه شرکت های دانش بنیان سپیدار

معتبرترین و تخصصی ترین مجموعه طراحی
بیزنس پلن در کشور با بیش از ۱۵ سال تجربه

طراحی بیزنس پلن

شرکت سپیدار با بیش از ۱۵ سال تجربه، به صورت تخصصی در زمینه طراحی و تدوین بیزینس پلن فعالیت می‌کند. ما با نگاهی عمیق به نیازهای هر کسب و کار، طرح‌هایی اختصاصی و هدفمند ارائه می‌دهیم که مسیر رشد، توسعه، جذب سرمایه و مهاجرت را برای مدیران کسب و کار هموار می‌سازد.

خدمات ما مبتنی بر تحلیل دقیق، مشاوره تخصصی و تدوین ساختارهای قابل اجراست؛ به گونه‌ای که هر بیزینس پلن نه تنها یک سند، بلکه نقشه راه موفقیت کسب و کار شما باشد.



چرا اسپیدار؟

طراحی یک بیزینس پلن حرفه‌ای، نیاز به تجربه، تخصص و شناخت عمیق از بازار دارد. اسپیدار با رویکردی منحصربه‌فرد و نتایج‌محور، همراه شماست تا از یک ایده خام، به یک نقشه اجرایی دقیق برسید.

- ۱۵ سال تجربه تخصصی در طراحی انواع بیزینس پلن برای اهداف مختلف
- تحلیل و بهینه‌سازی مدل‌های درآمدی متناسب با نوع کسب‌وکار
- تدوین حرفه‌ای توسط کارشناسان خبره در حوزه‌های مالی، بازاریابی و اجرایی
- ارتباط مستقیم و مستمر با تیم مشاوران در تمام مراحل انجام پروژه
- رویکرد سفارشی و اختصاصی متناسب با اهداف هر مشتری
- امکان رصد آنلاین پیشرفت پروژه توسط کارفرما در سیستم داخلی
- ارائه راهکارهای توسعه برندینگ و مارکتینگ
- شناسایی فرصت‌ها و پیشگیری از ریسک‌ها و تهدیدات

« روزمه و تجربه ما »

سپیدار در طول بیش از یک دهه فعالیت حرفه‌ای، صدها پروژه موفق طراحی بیزینس پلن را برای کسب‌وکارهای ایرانی و بین‌المللی به سرانجام رسانده است
ما به نیازهای متنوع مشتریان پاسخ داده‌ایم؛ از استارت‌آپ‌های نوپا تا برندهای با سابقه، از مهاجرت تا جذب سرمایه‌گذاران خارجی

دستاوردهای کلیدی:

- طراحی بیش از ۶۵۰ بیزینس پلن اختصاصی
- ارائه خدمات در بیش از ۱۰ کشور از جمله: کانادا، آلمان، ترکیه، امارات، عمان، کویت، هلند، فنلاند، سوئیس، آمریکا و استرالیا
- همکاری با بیش از ۱۰۰ مشاور و کارشناس تخصصی در حوزه‌های مالی، حقوقی، مارکتینگ، سیستم سازی و مدیریت کسب‌وکار
- بیش از ۸۵٪ رضایت مشتریان بر اساس نظرسنجی پس از اتمام پروژه انجام شده
- مشارکت در پروژه‌های برندهای مطرح ایرانی در حوزه‌های تولیدی، خدماتی و فناوری

صدای مشتریان...



خانم مهندس ناصری

مدیرعامل شرکت صنعتی آوازه

«سند نهایی دقیقاً مطابق خواسته‌های ما بود. کارشناسان سپیدار به جزئیات و زبان رسمی ادارات مسلط بودند و طراحی بیزینس پلن با سرعت مطلوب پیش رفت و به موقع ارائه و تحویل شد.»



جناب مهندس گلستانی

مدیرعامل هلدینگ گلستانی

«طرح توسعه کسب و کارم با کمک سپیدار به شکل هدفمند و بین‌المللی پیش رفت. از تخصص و حرفه‌ای بودن تیم‌شون واقعا لذت بردم و متشکرم.»



خانم مهندس رضوی

بنیان‌گذار استارت‌آپ آموزشی دانش یار

«تیم حرفه‌ای و درجه یک سپیدار نه تنها بیزینس پلن رو تحویل دادن، بلکه تو مسیر اجرا هم کنارمون بودن. احساس کردم واقعاً عضوی از تیم من هستن.»



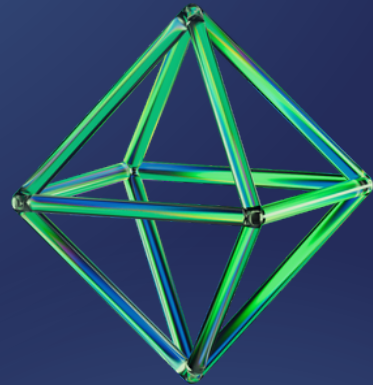
دکتر حمیدی

متقاضی بیزینس پلن مهاجرت به کانادا

«سپیدار با دقت، مسئولیت‌پذیری و نگاه حرفه‌ای، طرحی رو ارائه داد که هم از نظر مهاجرتی کامل بود و هم از نظر اقتصادی منطقی. خیلی راضی‌ام.»

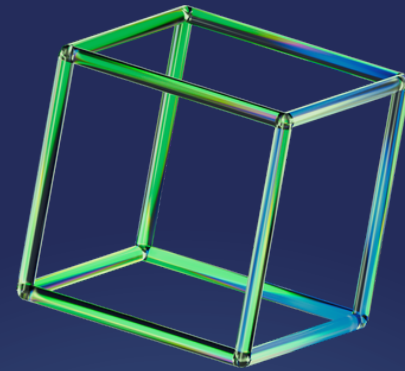
طراحی انواع بیزنس پلن

ما در گروه سپیدار برای هر هدفی، بیزینس پلن تخصصی و قابل اجرا طراحی و ارائه می‌کنیم:



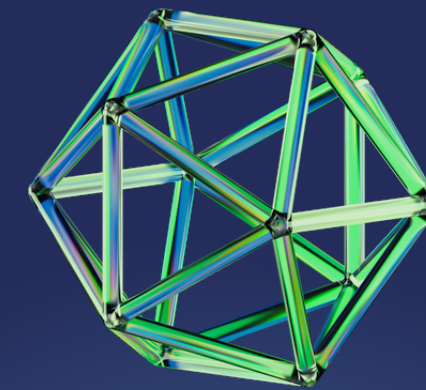
بیزینس پلن برای جذب سرمایه‌گذار

- سندی قانع‌کننده برای جلب نظر سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی
- شامل تحلیل بازار، پیش‌بینی مالی و مدل کسب‌وکار حرفه‌ای و متقاعدکننده



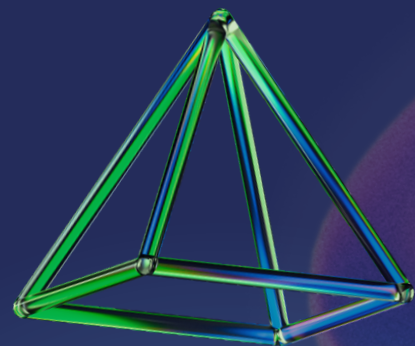
بیزینس پلن برای راه‌اندازی کسب‌وکار

- از ایده تا اجرا، همراه شما هستیم
- مناسب برای کارآفرینان، استارت‌آپ‌ها و کسب‌وکارهای نوپا
- مناسب شرکت‌های تولیدی و صنعتی تازه تاسیس



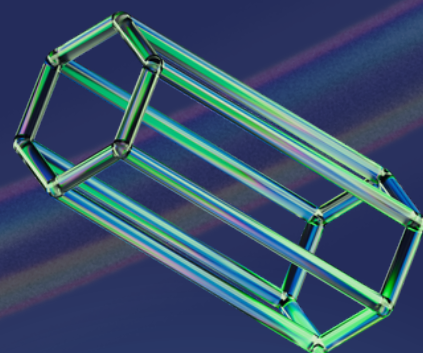
بیزینس پلن مهاجرتی

- طراحی ویژه برای ارائه به سفارت‌ها، مؤسسات مهاجرتی و برنامه‌های اقامتی.
- قابل استفاده در برنامه‌هایی مانند استارت‌آپ ویزای کانادا، خوداشتغالی، سرمایه‌گذاری و...



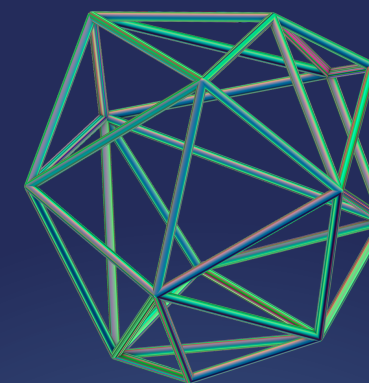
بیزینس پلن اختصاصی فرانچایز

- برای توسعه کسب و کار از طریق اعطای نمایندگی
- شامل ساختار فرنچایز، فرآیند اعطا، آموزش و استانداردسازی



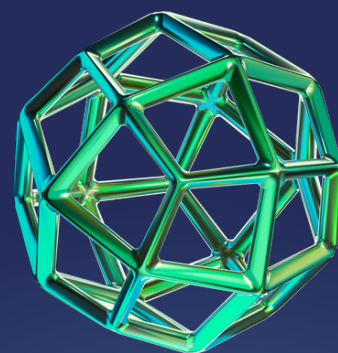
بیزینس پلن برای کسب و کار بین المللی

- ورود هوشمندانه به بازارهای جهانی
- مناسب برای صادرات، شراکت بین المللی و جذب سرمایه خارجی



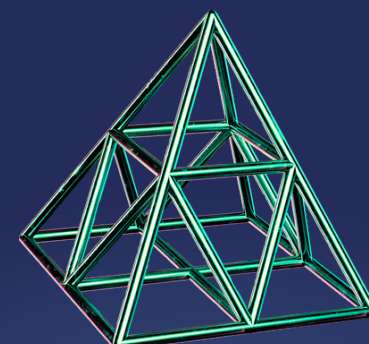
بیزینس پلن برای توسعه کسب و کار

- افزایش سودآوری، ورود به بازار جدید یا گسترش خطوط تولید
- بر پایه تحلیل داده‌ها و قابلیت اجرایی دقیق



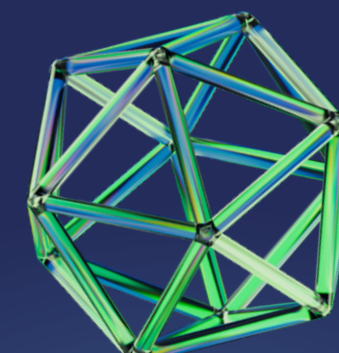
بیزینس پلن برای فروش کسب و کار

- تهیه سند ارزش گذاری و معرفی حرفه ای برای خریداران بالقوه
- شامل تحلیل عملکرد، فرصت های رشد و ارزش واقعی



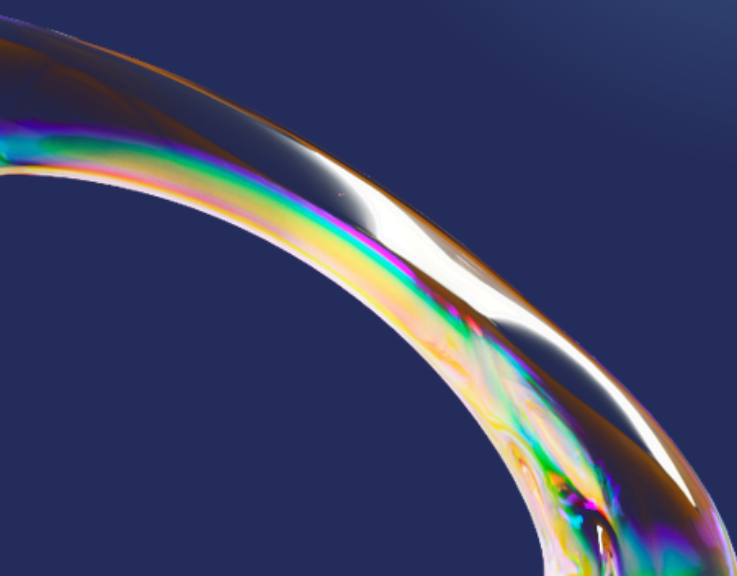
بیزینس پلن برای ادغام یا خرید کسب و کار

- تحلیل حرفه ای برای تصمیم گیری های استراتژیک
- مناسب برای شرکت های در حال توسعه یا سرمایه گذاران شرکتی



بیزینس پلن برای اخذ مجوز

- مدارک و مستندات کامل برای دریافت مجوزهای قانونی و دولتی
- مناسب برای وزارتخانه ها، سازمان غذا و دارو، صنعت و معدن و...



مراحل انجام پروژه در سپیدار

ثبت سفارش پروژه
از طریق فرم آنلاین یا تماس
ثبت نیازها و موضوع پروژه

دعوت به جلسه حضوری یا آنلاین
برای شناخت بیشتر، جمع‌آوری اطلاعات
دقیق‌تر و تعامل سازنده

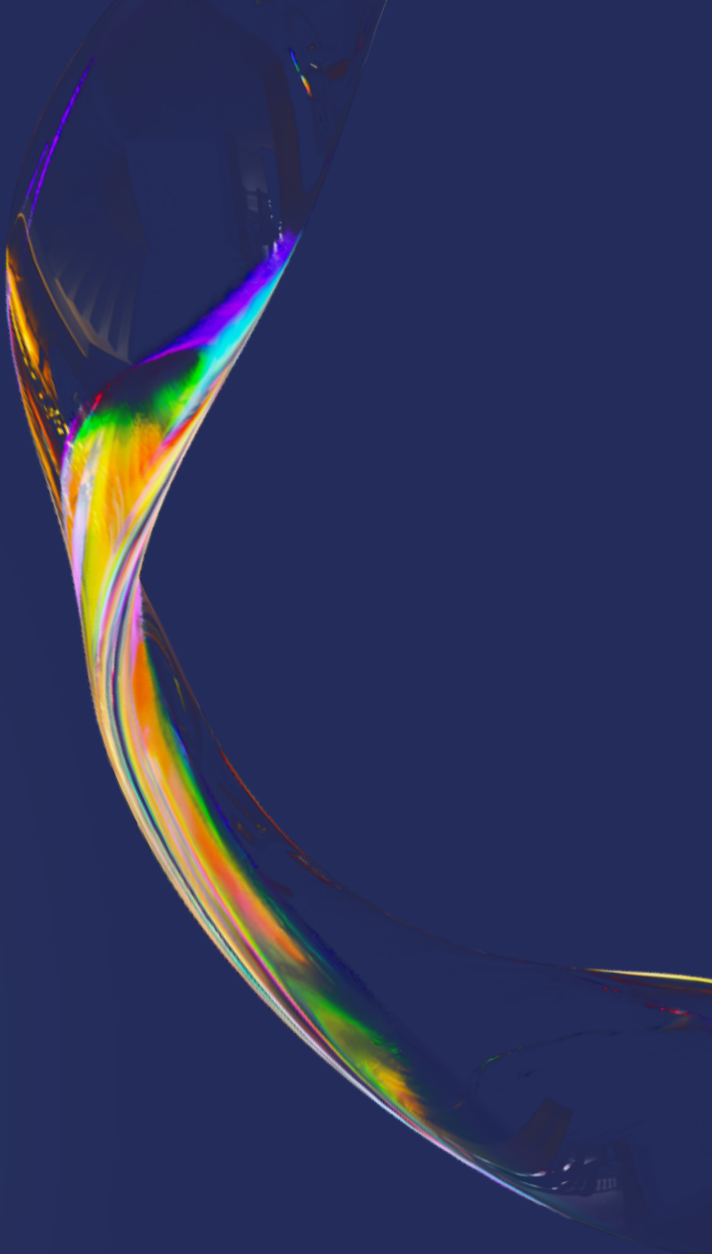
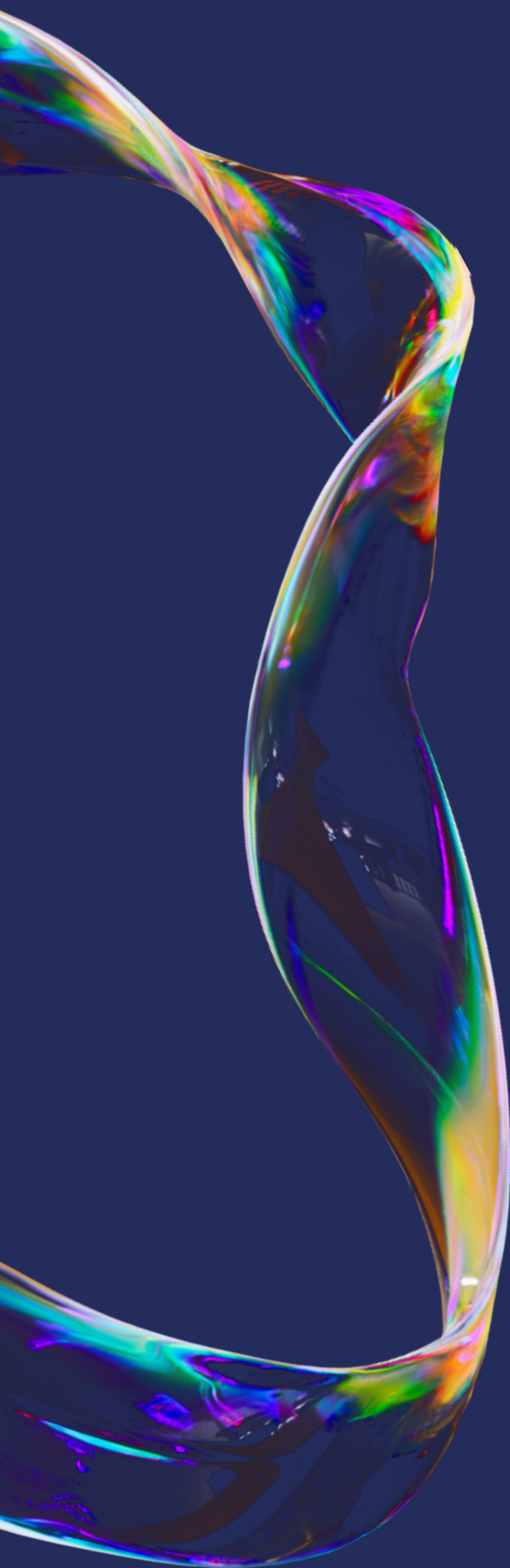
ارائه پکیج پیشنهادی و اعلام هزینه
پیشنهاد بهترین مسیر اجرایی به همراه
جزئیات زمان‌بندی و هزینه



بررسی سفارش توسط کارشناسان
ارزیابی اولیه، بررسی حوزه، اهداف و
نیازهای خاص شما

تحلیل نتایج جلسه و تدوین نیازمندی‌ها
تهیه گزارش اولیه و تعریف مسیر پروژه
بر اساس جلسه

عقد قرارداد و آغاز فرآیند اجرایی
دریافت اطلاعات تکمیلی، آغاز تدوین
بیزینس پلن و ارتباط مستمر با کارفرما



یک بیزینس پلن حرفه‌ای، نقطه شروع موفقیت شماست... با سپیدار، حرفه‌ای شروع کنید!

اگر به دنبال رشد، سرمایه‌گذاری، مهاجرت یا تحول در کسب‌وکار خود هستید، سپیدار همراه شماست تا بهترین مسیر را با دانش، تجربه و تخصص برایتان هموار کند. ما فقط بیزینس پلن نمی‌نویسیم، نقشه‌ی راه موفقیت شما را طراحی می‌کنیم

پکیج های طراحی بیزنس پلن سپیدار

ویژگی ها / نوع پکیج	پکیج پایه	پکیج استاندارد	پکیج حرفه ای	پکیج ویژه
مناسب برای	اخذ مجوز ساده، فروش	راه اندازی کسب و کار، توسعه داخلی	جذب سرمایه گذار، طرح مهاجرت	فرانچایز، صادرات، ادغام و خرید
تدوین محتوای پایه بیزینس پلن مطابق با اصول نگارشی	✓	✓	✓	✓
تدوین خلاصه اجرایی، چشم انداز، ماموریت و مقدمه	✓	✓	✓	✓
تعریف ساختار مالکیت، تیم مدیریت و سهام داران	✓	✓	✓	✓
تعریف و معرفی محصولات/خدمات و ویژگی ها	✓	✓	✓	✓
تحلیل بازار داخلی/شناسایی بازار هدف / مخاطبین	✓	✓	✓	✓
شناسایی و تحلیل رقبا / مزایای رقابتی کسب و کار	✓	✓	✓	✓
تحلیل SWOT / ارائه راه بردهای SO، ST، WO، WT	✓	✓	✓	✓
برنامه اجرایی و زمان بندی / طراحی Road Map	✗	✓	✓	✓
تدوین دپارتمان ها و چارت سازمانی / برآورد نیروی انسانی	✗	✓	✓	✓
طراحی و تنظیم مدل درآمدی / برنامه بازاریابی	✗	✓	✓	✓
تخمین هزینه اولیه و سرمایه مورد نیاز	✗	✓	✓	✓
پیش بینی سود و زیان و نقطه سر به سر	✗	✓	✓	✓
بررسی سوابق گذشته و محاسبه نرخ رشد سالانه	✗	✗	✓	✓
تنظیم برنامه مالی جامع / هزینه، درآمد، بازگشت سرمایه	✗	✗	✓	✓
شناسایی و تعریف جریان نقدینگی، مدیریت سرمایه	✗	✗	✓	✓
تحلیل و پایش بازار، رقبا، تحقیقات کسب و کار (بین المللی)	✗	✗	✓	✓
مدیریت استراتژیک / برنامه مدیریت ریسک	✗	✗	✓	✓
طراحی استراتژی های رشد و توسعه	✗	✗	✓	✓
طراحی استراتژی صادرات/ادغام	✗	✗	✗	✓
مشاوره اختصاصی توسط کوچ کسب و کار	✗	✗	✗	✓
ارائه فایل پرزنتیشن اختصاصی (پاورپوینت)	✗	✗	✗	✓

ارتباط با سپیدار...

برای مشاوره رایگان و شروع مسیر موفقیت، همین حالا با ما تماس بگیرید یا فرم ثبت سفارش را در سایت تکمیل کنید.

- وبسایت: www.sepidargroup.com
- ایمیل: info@sepidargroup.com
- اینستاگرام: [@sepidaargroup](https://www.instagram.com/sepidaargroup)
- تلفن: ۰۲۱۲۸۴۲۵۴۵۲ - ۰۵۱۳۶۰۶۶۰۸۰
- واتساپ و تلگرام: ۰۹۹۹۹۶۴۴۸۱۵
- ساعات پاسخگویی: شنبه تا چهارشنبه، ۹ تا ۱۷